

DER CLEVERE WEG ZUM TRAUMWAGEN.

Und zu Ihrem neuen Job.



Als eine der größten markenunabhängigen Autoleasinggesellschaften Europas kennen wir den schnellsten Weg zum Traumwagen – und haben auch den Job, mit dem Sie weiterkommen. Möchten Sie die Dinge mit uns in Bewegung bringen? Dann starten Sie jetzt zur Verstärkung unseres Regionalen Vertriebs als

Regionalleiter/in Flottengeschäft Region West

Sie steuern unser komplettes Fahrzeug-Flottengeschäft für Großkunden in Ihrer Region und tragen dabei die volle Verantwortung für die Planung von Budget, Umsatz und Personalkapazitäten. Gleichzeitig haben Sie innerhalb Ihrer Region freie Fahrt bei der Festlegung der Geschäftsstrategien, der Erarbeitung der Jahresziele sowie der Entwicklung und Umsetzung Ihrer konkreten Maßnahmen. Natürlich behalten Sie den Markt im Blick und entwickeln Konzepte zur weiteren Marktdurchdringung. Denn Ihr wichtigstes Ziel ist und bleibt die Kundenzufriedenheit und der kontinuierliche Ausbau unserer Marktanteile. Sie verstärken unsere Positionierung als Top-Anbieter im Full-Service-Leasing und intensivieren das Cross-Selling-Geschäft innerhalb unseres Konzerns. Um den reibungslosen Ablauf sämtlicher Prozesse zu gewährleisten, stellen Sie ein hohes Aus- und Weiterbildungsniveau des Vertriebsteams sicher und fördern eine strukturierte Interaktion zwischen Außen- und Innendienst.

Mit einem abgeschlossenen wirtschaftswissenschaftlichen Studium und exzellenten Produktkenntnissen im Bereich Finanzierung und Leasing, vorzugsweise aus der Automobilbranche, finden Sie bei uns die besten Startbedingungen. Idealerweise kommen Sie aus dem automotiven Sektor, sprechen verhandlungssicheres Englisch und sind mit dem Einsatz von IT-gestützten Beratungs- und Informationstools gut vertraut. Sie verfügen über eine langjährige Führungserfahrung sowie die Fähigkeit, Mitarbeiter zielgerichtet zu fordern und zu fördern. Dank Ihrer hohen kommunikativen Kompetenz behalten Sie auch bei Verhandlungen auf höchstem Niveau das Steuer sicher in der Hand. Zudem überzeugen Sie uns durch strukturiertes Denken und Handeln sowie eine ausgeprägte Lösungs- und Umsetzungsorientierung. Dass Sie in dieser Pole-Position regelmäßig geschäftlich unterwegs sind, ist für Sie ganz selbstverständlich.

Der schnellste Weg zu uns: Schicken Sie Ihre vollständige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin bitte an ALD AutoLeasing D GmbH, Personal, Nedderfeld 95, 22529 Hamburg oder per E-Mail an personal@aldautomotive.com. www.ald-automotive.de

Im Sektor Autodienstleistungen fahren wir mit mehr als 430 Mitarbeitern und ca. 116.000 Fahrzeugen in Deutschland unserer Konkurrenz voraus. Mit einer leistungsstarken Bank (Société Générale Group) als Gesellschafter bieten wir unseren Kunden ein innovatives Full-Service-Leasing und Flottenmanagement inklusive aller Dienstleistungen.



ALD
Automotive