

DER CLEVERE WEG ZUM TRAUMWAGEN.

Und zu Ihrem neuen Job.



Als eine der größten markenunabhängigen Autoleasinggesellschaften Europas kennen wir den schnellsten Weg zum Traumwagen – und haben auch den Job, mit dem Sie weiterkommen. Möchten Sie die Dinge in unserem schnell expandierenden Unternehmen in Bewegung bringen? Dann starten Sie jetzt als

Account Manager/in Flottenleasing

Region Süd | Großraum München

In Ihrem Vertriebsgebiet identifizieren und akquirieren Sie aktiv und selbständig neue Kunden mit dem erklärten Ziel, langfristige Geschäftsbeziehungen aufzubauen. Von Ihrem Homeoffice aus lenken Sie außerdem das Geschäft mit namhaften Bestandskunden. Sie entwickeln Bedarfsanalysen und stellen in sämtlichen Bereichen eine kompetente Beratung auf hohem Niveau sicher. Bei allen Aktivitäten können Sie auf die volle Unterstützung unseres qualifizierten Innendienst-Teams in Hamburg zählen. **Idealerweise haben Sie Ihren Wohnsitz zentral in der Vertriebsregion in guter Erreichbarkeit zum Großraum München.**

Als Vertriebsprofi, vorzugsweise mit Erfahrung im automotiven Umfeld, finden Sie bei uns die besten Startbedingungen. Ein abgeschlossenes wirtschaftsorientiertes Studium oder eine vergleichbare Qualifizierung wären ideal. Sie treten seriös auf, behalten in allen Geschäftsphasen das Steuer souverän in der Hand und führen Verhandlungen zielsicher zum Abschluss.

Der schnellste Weg zu uns: Schicken Sie Ihre vollständige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin bitte an ALD AutoLeasing D GmbH, Personal, Nedderfeld 95, 22529 Hamburg oder per E-Mail an personal@aldautomotive.com. www.ald-automotive.de

Im Sektor Autodienstleistungen fahren wir mit mehr als 440 Mitarbeitern und ca. 123.500 Fahrzeugen in Deutschland unserer Konkurrenz voraus. Mit einer leistungsstarken Bank (Société Générale Group) als Gesellschafter bieten wir unseren Kunden ein innovatives Full-Service-Leasing und Flottenmanagement inklusive aller Dienstleistungen.



ALD
Automotive